

空室状況がひと目でわかる！

## ダイナテック、「Direct In S4」にて「空室カレンダー」ページをリリース

プラン一覧で空室が探しづらい時にも、カレンダーから直感的に予約に進める

ダイナテック株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：堀内芳洋）は、2022年11月18日（金）に、宿泊予約システム「Direct In S4(ダイレクトインエスフォー)」の標準機能として、空室カレンダーページをリリースいたしました。

### 空室カレンダー 画面イメージ

スマートフォン

PC

お部屋	11/16 水	11/17 木	11/18 金	11/19 土	11/20 日	11/21 月	11/22 火
オーシャンリゾートフロアツイン 禁煙 / ツイン / 50 平米	○ ¥18,000~ 会員 ¥16,000~	○ ¥18,000~ 会員 ¥16,000~	○ ¥18,000~ 会員 ¥16,000~	○ ¥18,000~ 会員 ¥16,000~	△ ¥18,000~ 会員 ¥16,000~	○ ¥18,000~ 会員 ¥16,000~	○ ¥18,000~ 会員 ¥16,000~
プレミアムフロア和モダン 禁煙 / 和洋室 / 50 平米	○ ¥12,000~ 会員 ¥10,000~	○ ¥12,000~ 会員 ¥10,000~	△ ¥12,000~ 会員 ¥10,000~	—	○ ¥12,000~ 会員 ¥10,000~	○ ¥12,000~ 会員 ¥10,000~	○ ¥12,000~ 会員 ¥10,000~
コンフォートフロアツイン 禁煙 / ツイン / 30 平米	○ ¥10,000~ 会員 ¥8,000~	○ ¥10,000~ 会員 ¥8,000~	○ ¥10,000~ 会員 ¥8,000~	△ ¥10,000~ 会員 ¥8,000~	△ ¥10,000~ 会員 ¥8,000~	○ ¥10,000~ 会員 ¥8,000~	○ ¥10,000~ 会員 ¥8,000~
グランドフロアスイート 禁煙 / 特別室 / 80 平米	○ ¥15,000~ 会員 ¥13,000~	○ ¥15,000~ 会員 ¥13,000~	×	○ ¥15,000~ 会員 ¥13,000~	○ ¥15,000~ 会員 ¥13,000~	○ ¥15,000~ 会員 ¥13,000~	○ ¥15,000~ 会員 ¥13,000~

宿泊したい日に空いている客室がパッとわかり、そのまま予約導線へ

客室タイプごとの空室状況（○△×）を一覧で確認でき、そのまま予約へと進む入口となります。指定日と前後3日間、計7日間の空室状況を表示し、スマートフォン画面でも、ひと目でわかりやすくなっています。

また、会員価格の併記があり、会員の価格優位性が一目瞭然のため、会員登録の促進につながり、リピーターの獲得も期待できます。

なお、Direct In S4では今後、グループやチェーンの施設様向けに、満室時に近隣の空室を表示する機能（2022年12月予定）やチェーン向け管理画面機能（2023年2月予定）など、便利にご利用いただける機能のリリースを予定しております。

（開発中のため、リリース時期は前後する場合がございます）

### 【空室カレンダーの活用シーン】

プラン一覧では分かりづらい、客室タイプごとの空室状況をカレンダーで確認した上で、そのまま予約へと進めるため、スムーズな予約体験を提供します。

- ・ 宿泊日が決まっている際には、日付を起点にした客室タイプごとの空室状況を一覧で確認し、予約ができます。
- ・ グランピング施設で客室タイプが1室しかない場合などに、客室タイプ別に空室日を探せます。
- ・ 全国割など予約が増える特定の期間や、夏休み・年末年始などのハイシーズンなどに、空室状況を確認しながら予定が決められます。
- ・ コンセプトルームなど特定の客室の空室状況が特に注目されている場合、空室日を確認して、日程を検討できます。

### Direct In S4（ダイレクトインエスフォー）について

国内最大級のシェア、3500施設が導入している宿泊予約システム「Direct In」の最新モデルです。（初期費用0円／月額7500円～）

自社HPプランをGoogle ホテル広告やYahoo!トラベルに自動で掲載できる「D-RISE」を標準機能で提供し、自社への集客をアップいたします。快適な表示とシンプルな操作性で、お客様をストレスフリーな予約体験へと導きます。最短2ステップで予約が完了するわかりやすい導線は、予約の機会を逃しません。SNSアカウントによる「ソーシャルログイン」や「自動翻訳付き多言語機能」など、自社予約を強くする宿泊予約システムとして、さらなる機能強化も実施しています。

<https://www.dyn.co.jp/product/directin/>

▼Direct In S4のご紹介動画はこちらから▼

集客や離脱などの課題をDirect In S4でどのように解決できるのかなどを紹介しておりますので、ぜひ一度ご覧ください。

<https://youtu.be/ppkEcv4Ushk>



## ダイナテック株式会社について

宿泊施設に特化したホテル管理システム（PMS）の「Dyналution（ダイナリユーション）」、自社宿泊予約システム「Direct In（ダイレクトイン）」の2つのプロダクトを柱に、創業以来35年、日本中の宿泊施設様にトータルソリューションを提供。『LINK Smile』をミッションに掲げ、宿泊施設様のDX支援と、自社予約を大きく伸ばし、収益にも貢献できるプロダクトを生み出してまいります。

### 【本件に関するお問い合わせ】

ダイナテック株式会社 WEB営業部  
〒102-8282 東京都千代田区紀尾井町1-3  
東京ガーデンテラス紀尾井町 紀尾井タワー21階  
TEL：050-1741-9900（WEB営業部）  
お問い合わせフォーム：<https://www.dyn.co.jp/mail/>

### 【ご取材に関するお問い合わせ】

ダイナテック株式会社  
広報担当：青柳  
e-mail：[pr@dyn.co.jp](mailto:pr@dyn.co.jp)  
公式サイト：  
<https://www.dyn.co.jp/>